

Den hurtigvoksende internationale og succesfulde IT-start-up virksomhed EASI'R fra Aarhus søger 20 nye udviklere til deres danske kontor

- **197 % vækstrate i 2015 for EASI'R**
- **Nye kontrakter underskrevet på deres software til bilbranchen i Tyskland og i Storbritannien**
- **EASI'R planlægger at lancere deres software i 16 nye lande**
- **EASI'R succeshistorie tager udgangspunkt i en algoritme, som kan forudse, hvornår kunder vil købe en ny bil allerede inden kunden selv ved det**

Aarhus, 25. maj 2016 – Track recorden for den århusianske IT-start-up virksomhed EASI'R, som leverer en nyskabende Customer Relationship Management software til den internationale bilbranche, fortsætter: lige nu søger virksomheden nemlig efter 20 nye udviklere til deres kontor i Aarhus. I øjeblikket har EASI'R 25 ansatte. I 2015 opnåede EASI'R en vækstrate på 197 % og har tiltrukket stor international opmærksomhed og anerkendelse for deres software, som kan anvende kunstig intelligens og forudseende algoritmer. Frem til maj 2016 har EASI'R været i stand til at indgå flere nye længerevarende kontrakter med virksomheder i bilbranchen i lande som Tyskland og Storbritannien.

Ud over den store efterspørgsel fra bilimportører og bilproducenter modtager EASI'R også forespørgsler fra andre brancher. Blandt andet viser internationale virksomheder i landbrugssektoren og udbydere af finansielle tjenesteydelser interesse for at anvende softwaren. EASI'R planlægger at lancere deres software i 16 andre lande inden for de næste 2 år. Softwaren fra den Aarhus baserede virksomhed har endda tiltrukket opmærksomhed i Silicon Valley og blev omtalt af det førende amerikanske tech magasin VentureBeat for deres måde at anvende kunstig intelligens i CRM software. EASI'R har udviklet en algoritme, som kan forudse, hvornår en kunde vil købe en ny bil, allerede inden kunden selv ved det.

CEO og medstifter Mikael Moeslund fortæller om baggrunden for at fordoble antallet af medarbejdere i udviklings teamet: *"For at kunne imødekomme en stigende efterspørgsel over hele Europa og fra vores globale forretningspartnere, er der behov for at fordoble antallet af medarbejdere i vores udviklingsafdeling. Derfor har vi behov for 20 nye udviklere til vores danske kontor i Aarhus."*

OM DEN DISRUPTIVE EASI'R SOFTWARE

EASI'R udbyder såkaldt Customer Relationship Management Software (CRM) målrettet den internationale bilbranche, som kan hjælpe bilimportører og bilforhandlere med at indfri de stigende digitale forventninger, de møder fra deres kunder.

CEO Mikael Moeslund: *"I øjeblikket kæmper mange bilforhandlere med det faktum, at deres kunder er langt mere digitale, end hvad bilbranchen selv er. Med vores software har vi skabt en bro mellem den offline og den online verden, så sælgeren får de værktøjer der er nødvendige for at give kunderne en bedre oplevelse og samtidigt sælge flere biler. I dag foregår den første kontakt mellem sælgeren og kunden relativ sent i købsprocessen, da de fleste kunder undersøger markedet online hjemmefra. Hvis en sælger vil kunne opbygge og bevare en relation til kundeemner og kunder, kan de ikke komme uden om den vigtige online del af salgsprocessen. Det er, hvad vi har udviklet EASI'R til."*

Hvis du er interesseret i vores karrieremuligheder, så kan du finde flere informationer om EASI'R på easir.com/company/careers/. Ansøgninger kan sendes til HR Manager Miriam Davidsen, md@easir.com.

Gratis printeksemplar og udskriftsvenlige pressebilleder på: www.easir.com/company/press

Om EASI'R

EASI'R blev grundlagt i 2002, som et tysk GmbH af tre grundlæggere og en partner. I 2010 blev en ny afdeling i Danmarks anden største by Aarhus etableret, som i mellemtiden er blevet EASI'Rs udviklingscentrum. Den tyske filial ligger i Chemnitz. I 2006 blev den prisvindende første generation fra EASI'R introduceret på markedet, mens anden generation fulgte efter i 2010; i 2015 lancerede EASI'R den nyeste generation med det nye algoritmebaserede CRM system. Med de to foregående versioner fra 2006 og 2010 hjælper EASI'R i øjeblikket flere end 2.600 bilforhandlere og 16.000 brugere i hele Europa med at opbygge og bevare kunderelationer, at sælge smartere og med at målrette virksomhedens CRM aktiviteter og derigennem kunderejsen. Yderligere informationer om EASI'R findes på: www.easir.com.

EASI'R Pressekontakt:
Mareike Roder
Hasselager Centervej 15
DK 8260 - Viby
Phone: 30 48 73 77
E-Mail: mr@easir.com